

HOGYAN PÁLYÁZZUNK?

Pályázati lépések 3. Partnerek azonosítása és konzorcium létrehozása

A legtöbb uniós pályázati programnál az a támogathatóság egyik feltétele, hogy **transznacionális konzorciumot** kell létrehozni a tevékenység megvalósítására.

Kik lehetnek projektpartnerek?

Székhelytől függetlenül bármilyen vállalat, kutatóhely vagy nem kormányzati szervezet lehet egy adott projekt partnere, feltéve, hogy pénzügyileg életképes, és hogy el tudja végezni a projektjavaslatban rögzített feladatokat.

A partnereknek ugyanakkor bizonyítaniuk kell, hogy a projektjavaslatban meghatározott projektfeladatokat operatív szinten és pénzügyi szempontból is teljesíteni tudják.

Partnerkeresés

A pályázati felhívás és a pályázati útmutató meghatározza a partnerek minimum számát, a földrajzi elhelyezkedésükkel, jogi formájukkal és szaktudásukkal kapcsolatos követelményeket. A konzorcium létrehozásának nagy jelentősége van, mert a partnerek ideális esetben kiegészítik egymást és így együtt tudják biztosítani a tevékenységhez szükséges szakértelmet. Alvállalkozókat csak végszükség esetén és csak kisebb feladatokra szabad igénybe venni. A projekt központi elemének végrehajtásával nem lehet alvállalkozót megbízni. Általános szabályként elmondható, hogy az ideális konzorcium földrajzi lefedettségét (észak-dél-kelet-nyugat, új és régi tagállamok) tekintve kiegyenlített, és a felhívás által érintett különböző ágazatokat (például ipar, oktatás, közigazgatási és magánszervezetek, -hálózatok, nem kormányzati szervek) képviselő partnerekből áll.

A partnerek megtalálására számos módszer áll rendelkezésre:

- kereshetnek meglévő üzleti vagy projektpartnereik között;
- kereshetnek az adott tématerületen lebonyolított projektekben részt vevő szervezetek között;
- használhatnak online projektpartner keresési eszközöket, adatbázisokat;
- kérhetnek segítséget az adott program nemzeti kapcsolattartó pontjától.

MEGLÉVŐ ÜZLETI- VAGY PROJEKTPARTNEREK

Az unió által finanszírozott projektekben már részt vevő szervezetek számára a legkönnyebb, leggyorsabb és legbiztonságosabb út a korábbi, bevált partnerek megkeresése, akiket bevonhatnak partnerként, vagy akiket megkérhetnek, hogy ajánljanak más megfelelő céget vagy intézményt.

PROJEKTEKBE MÁR RÉSZT VEVŐ SZERVEZETEK MEGKERESÉSE

A legtöbb uniós pályázati program weboldala tartalmaz információt a korábban finanszírozott projektekről, amely jó kiindulópont ötletgyűjtéshez. Az EASME Kkv-kat segítő végrehajtó ügynökség EU pályázati programokban résztvevőkről készített interaktív térképes eszközét például itt találja:

<https://ec.europa.eu/easme/en/easme-data-hubs>

A projekt adatbázisokról a finanszírozási lehetőségek feltérképezése során korábbi leckénkben már szóltunk.

A korábbi projektek böngészése közben megtudhatjuk, hogy pontosan milyen projekt típusokat támogatnak a program keretében. A legtöbb projektnek van saját weboldala, ahol hasznos adatokat találhatnak többek között a projekt felépítésére, módszertanára, eredményeire vonatkozóan. Ezek a weboldalak lehetővé teszik a partnerkeresést is, hiszen a projektekbe korábban bevont szervezetek mind az adott tematikus területen, mind az uniós projektek kezelése terén kellő tapasztalatot szereztek.

PARTNERKERESÉSI ESZKÖZÖK

Az uniós pályázati program oldalakon és egyéb nonprofit¹ weboldalakon is található olyan partnerkeresési eszközök, ahová a szervezetek feltölthetik adataikat vagy konkrét felhíváshoz kereshetnek partnereket. Példaként említhetők a következők:

- [Participant Portal Partner Search](#): számos uniós program vonatkozásában kínál partnerkeresési lehetőséget.
- [CORDIS Partner Service](#): Az egyik legnagyobb olyan adatbázis, amely a **kutatási és innovációs** projekteknél részt venni kívánó partnerek profilját tartalmazza.
- [Idealist Partner Search](#): Legfőképp (de nem kizárólag) IKT-projektekhez kínál partnereket.
- [Enterprise Europe Network Cooperation Opportunities Database](#): Az adatbázis az innovációs és technológiai ágazatokban működő nemzetközi vállalatok és kutatóhelyek profiljait teszi közzé. Segítségével könnyebben lehet megfelelő partnert találni kétoldalú üzleti, innovációs és technológiai együttműködési projektekhez. Az adatbázisban számos olyan szektort tartalmaz, amelyik releváns lehet például a LIFE program szempontjából is.
- A [C-Energy 2020 honlap](#) kifejezetten a Horizont 200 program Társadalmi kihívások pillérének energia tématerületén a nemzeti kapcsolattartók által létrehozott partnerkeresési eszköz.
- Az [Interreg Europe program partner- és projektötlet kereső adatbázisát itt érheti el](#).

Az érintett finanszírozási programtól függően (főleg a kutatási és innovációs programok kapcsán) a nemzeti kapcsolattartó pontok szintén biztosítanak partnerkereső szolgáltatásokat, amelyek részletes profiladatok és aktív partnerségi ajánlatok közzétételével könnyítik meg a partnerkeresést.

2. ¹ Például: [BioHorizon](#), [S3](#), [Net4Society](#), [Security](#), [Ideal-Ist](#), [NMPTeAm](#)

NEMZETI KAPCSOLATTARTÓ PONTOK

Az uniós pályázati programokhoz általában létrehoznak az uniós tagországokban és társult országokban képviseletet ellátó nemzeti kapcsolattartó pontokat, amelyek feladata a potenciális pályázók tájékoztatása, de segítséget nyújthatnak a partnerek megtalálásában is. Példaként említhetők a következők:

- A Participant Portálon keresztül kezelt programok [nemzeti kapcsolattartó pontjainak adatbázisát itt találja](#)
- A [Horizont 2020 hazai nemzeti kapcsolattartói hálózatát](#) itt találja
- A [LIFE Program nemzeti/regionális kapcsolattartó pontjait](#) itt találja
- Az [Interreg Central Europe hazai kapcsolattartó pontját](#) itt találhatja
- Az [Interreg Danube Transnational Programme nemzeti koordinációs és kapcsolattartó pontjairól](#) itt olvashat

TANÁCSOK KONZORCIUM ÉPÍTÉSHEZ

- törekedjenek a kiváló referenciákkal rendelkező partnerek bevonására;
- 2-3 személy/intézet részvételével hozzák létre a pályázat elkészítéséért és a dokumentumok összeállításáért felelős konzorciumi „magot”;
- a pályázatkészítés szakaszában bízzák meg a partnereket feladatokkal, hogy teszteljék megbízhatóságukat a határidők betartása és a precíz munkavégzés terén;
- szánjanak kellő időt a munkára, és a lehető legkorábban kezdjék meg az előkészítést; a feladatok mindig több időt vesznek igénybe a tervezettnél, és előfordulhat, hogy a partnerek nem azonnal reagálnak a meghívásra. Ez különösen nagyméretű, több döntéshozói szinttel rendelkező szervezeteknél igaz.

Felhasznált irodalom:

[Európai Bizottság - Projektpartnerek keresése](#)

Europa Media Trainings: Manual on Developing and Managing EU funded projects

[EC Environment LIFE Programme – Partner Search for LIFE calls](#)

Az internetes hivatkozások elérésének időpontja: 2017. augusztus